



ARI·FSMS

FIELD SALES MANAGEMENT SYSTEM

SAHA SATIŞ YÖNETİM SİSTEMİ



ARI·FSMS

Saha Satış Yönetim Sistemi, satış organizasyonunuzu yönetmeniz için gereken, müşteri temsilcisi ve servis teknisyeninden tedarikçilerinize, tüm satış destek zinciri içerisindeki satış veri ve bilgilerine anlık olarak ulaşmanızı ve bu bilgileri analiz etmenizi sağlar.



SAHADAKİ GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN

Sistem, satış noktasında ihtiyaç duyulduğunda, satış ekibine bilgi sunmak için yardımcı olur ve Saha Satış Temsilcileri dışarıda iken müşterileriniz ile daha fazla iş sonuçlandırabilirsiniz.

Saha Satış Temsilcileri yüksek hizmet seviyesi beklentisine sahip müşteriler ve gün geçtikçe karmaşıklaşan ürün satış döngüleri ile karşı karşıyadır. Sahadayken istedikleri anda doğru satış bilgilerine anlık olarak ulaşmaya ihtiyaçları vardır.

Müşteriler özel sipariş taleplerine anında ve doğru yanıtla geri dönülmesini bekler, talep ettikleri satış sipariş ve envanter bilgilerini görmek ve tedarikçilerinin teslimat performansının yüksek düzeyde olmasını talep ederler.

Müşterilerinizin sizden beklediği performansı arttırmak ve organizasyonunuzun rekabetçi kalabilmesi için, saha satış gücünüz her bir müşteri etkileşimini gelir getirici bir iş fırsatı haline çevirmesi, bunun için de doğru zamanda doğru bilgi ile donanmış olmalıdır.



Saha Satış
Temsilcilerinin satış
bilgilerine doğru
şekilde ve anında
ulaşmaya ihtiyaçları
vardır.

Müşterilerle kurdukları
etkileşimi bir iş fırsatına
dönüştürebilmeleri için
doğru bilgi ile
donanmış olmalıdırlar.

Saha Satış Operasyonlarınız için temel avantajları:

Saha Satış. İş hacminizi arttırmanıza yardımcı olmak için müşteri hesaplarına ulaşip, sipariş durumu, stok durumu ve teslimat programları bilgilerini anlık sunarak müşterilerinize daha iyi hizmet kalitesi sağlama manıza yardımcı olur.

Satış Yönetimi. Kritik saha satış karar verme süreçlerini kolaylaştırmak için satış yönetimi birimine anlık bilgi sağlar.

Envanter Görüntüleme. Veri doğruluğunun arttırılması ve gerçek zamanlı veya seviye bazlı görüntüleme ile gelişmiş envanter yönetimi sağlanması

Müşteri Memnuniyeti. Özel siparişlerin teslimi, sürdürülebilir gelir artışı ve envanter, nakliye ve teslimat programları hakkında anlık doğru geribildirim sağlamak için yeteneklerinizi geliştirir.

Müşteri Bilgileri. Müşteriye ait iletişim bilgileri, hesap bilgileri, sipariş durumu, geçmiş, doğru ürün fiyatlandırma, promosyon, stok ve ödeme tahsilat

ARI·FSMS

© 2014 ARI İş Yönetim Sistemleri Proje Danışmanlık

aripd.com